

# System **evolve™** napędza fenomenalny rozwój RIG



Zintegrowana organizacja pracy dla rekrutacji

**Brian Lloyd i Peter Flaherty stworzyli Recruitment Investment Group (RIG), by wyszukiwać i wspomagać niszowe agencje rekrutacyjne. Wiedzieli, że będą potrzebować godnego zaufania systemu organizacji pracy w rekrutacji, który usprawni działanie każdej z agencji.**

Brian wybrał aplikację **evolve™** - oprogramowanie dostarczane jako usługę. Rozwiązanie to zapewnia kompletny system rekrutacji, organizacji pracy i billingu w ramach bezpiecznego połączenia internetowego, dzięki czemu RIG może utworzyć zaawansowaną stację roboczą prawie w każdym miejscu - szybko, po niskich kosztach i bez ryzyka, zapewniając jednocześnie raporty dla centrali grupy.

Z pozycji startowej z zerową sprzedażą w styczniu 2003, RIG w drugim roku działalności spodziewa się wyniku sprzedaży na poziomie 17 milionów funtów, a Brian Lloyd mówi, że aplikacja **evolve™** odegrała ważną rolę w osiągnięciu tego fenomenalnego wzrostu.

„Od początku wiedzieliśmy, że potrzebujemy systemu MSP (Mobile Service Provider), ponieważ to oznaczało, że nie musieliśmy inwestować w infrastrukturę informatyczną ani zatrudniać informatyków do jej obsługi”, mówi Brian. „Aplikacja **evolve™** spełniała wszystkie wymagania. Interfejs jest naprawdę prosty, więc nasi konsultanci lubią go używać.

System **evolve™** jest wyposażony we wszystkie narzędzia, jakich potrzebują do pracy - od baz danych, CV klientów i kandydatów po notatki o kontaktach, karty pracy, e-mail i SMS. Dostarcza raportów o aktywności dla każdego menedżera oddziału, który może sprawdzić, jak radzi sobie jego biznes i daje nam ogólny obraz na poziomie grupy.

Sposób pracy RIG to wynajdywanie niszowych rynków, na których istnieje niewykorzystana możliwość wprowadzenia profesjonalnego wsparcia dla pracowników czasowych. Następnie odnajdują osoby lub firmy, które są zainteresowane partnerstwem z RIG w nowym przedsięwzięciu i zakładają firmę typu joint-venture. Partnerzy prowadzą nową firmę, podczas gdy RIG wspiera ją finansowo, ukierunkowuje, udziela praktycznych rad i wsparcia. Każde z takich przedsięwzięć używa systemu **evolve™**.

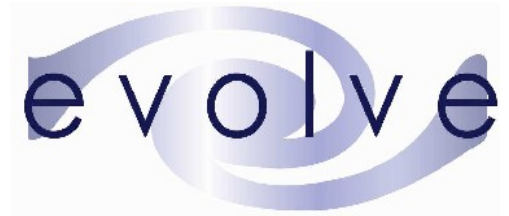
---

## KEN Solutions Sp. z o.o.

pl. Strzelecki 20, 50-224 Wrocław  
KRS: 0000282686 | Regon: 020542524 | NIP: 8982113358  
tel: +48 071-71-70-210, [www.kensolutions.com](http://www.kensolutions.com)  
E-mail: [info@evolvedb.pl](mailto:info@evolvedb.pl) www: [evolvedb.pl](http://evolvedb.pl)

**Microsoft**  
GOLD CERTIFIED  
Partner

# System **evolve™** napędza fenomenalny rozwój RIG



Zintegrowana organizacja pracy dla rekrutacji

## Szybkość to podstawa

Zdaniem Briana, podstawą sukcesu przedsięwzięcia jest szybkość działania. „Kiedy znajdziemy niszę i osoby odpowiednie do założenia nowej firmy, chcemy już zaczynać pracę. Dzięki systemowi **evolve™**, możemy mieć gotowych do pracy nowych konsultantów zaledwie kilka dni po założeniu firmy, nieważne, gdzie się znajdują”.

Grupa doprowadziła do powstania siedmiu nowych firm w ciągu 18 miesięcy. „Nie udałoby się nam to bez systemu **evolve™**. Wyobraźcie sobie czas i pieniądze potrzebne do założenia oddzielnych serwerów baz danych w siedmiu różnych miejscach albo koszmar logistyczny związany z zarządzaniem kwestiami informatycznymi. Mając **evolve™**, zajmujemy się po prostu tym, co robimy najlepiej”.

Tym, co najbardziej spodobało się Brianowi, był poziom zaangażowania i jakości obsługi, z jakim się spotkał. „Jestem w tym biznesie od dłuższego czasu. W przypadku **evolve™** trafiłem na jedną z najbardziej skupionych na kliencie organizacji, z jakimi kiedykolwiek miałem do czynienia”. Taki związek jest szczególnie ważny w przypadku systemu MSP, ponieważ klient jest tu zależny od dostawcy oprogramowania, który aktualizuje i stale usprawnia system.

„Zaczęliśmy od Wersji 1. W tej chwili używamy Wersji 3 i widzimy, że aplikacja naprawdę zasługuje na swoją nazwę. Rzeczywiście „ewoluowała”. Każde ulepszenie było intuicyjne, łatwe do przyswojenia przez użytkowników, ale dodawało istotne funkcje, które mogliśmy od razu wykorzystać”.

Brian mówi również, że system **evolve™** był dostosowywany do szczególnych potrzeb RIG. Wszystkie firmy RIG mają do czynienia z tymczasowymi pracownikami kontraktowymi: od policjantów i radiologów, po inżynierów gazownictwa, tymczasowych pracowników sektora zatrudnienia i lekarzy, co stwarza skomplikowane wymagania wobec zaplecza w kwestii płac i billingów opartych na kartach pracy. Oprogramowanie **evolve™** zachowuje pełny i stały obraz danych dotyczących przydzielonego stanowiska, stawek wynagrodzenia i łączy się bezpośrednio z systemami zaplecza oraz płac klientów, eliminując potrzebę dwukrotnego wprowadzania danych.

Ale RIG zleca tę część swojej działalności podwykonawcom. Potrzebna była integracja kart pracowników z **evolve™** oraz z systemami billingów i płac, które działały zewnętrznie w oparciu o inny system.

---

## KEN Solutions Sp. z o.o.

pl. Strzelecki 20, 50-224 Wrocław  
KRS: 0000282686 | Regon: 020542524 | NIP: 8982113358  
tel: +48 071-71-70-210, [www.kensolutions.com](http://www.kensolutions.com)  
E-mail: [info@evolvedb.pl](mailto:info@evolvedb.pl) www: [evolvedb.pl](http://evolvedb.pl)

**Microsoft**  
GOLD CERTIFIED  
Partner

# System **evolve™** napędza fenomenalny rozwój RIG



Zintegrowana organizacja pracy dla rekrutacji

Dzięki współpracy nad osiągnięciem tego z obydwoma firmami w tej chwili mamy szybki, wydajny i przede wszystkim dokładny system backoffice z automatycznym billingiem i organizacją wypłat.

## **Biznes od pierwszego dnia**

RIG ma obecnie siedem oddzielnych firm rekrutacyjnych w całej Wielkiej Brytanii, z ponad 35 pracownikami rekrutacyjnymi używającymi systemu. Każdy nowy pracownik został przeszkolony w siedzibie firmy, a dodatkowo stworzono nowe strony internetowe dla każdej spółki.

Każda firma RIG zaczyna działalność już pierwszego dnia, wyposażona w zintegrowany system łączący ich stronę internetową z pulpitem pracownika, zajmujący się całością komunikacji z klientami i kandydatami oraz automatyzujący billing, organizację płac i raporty dla kierownictwa na zapleczu. Wszystkie dane są bezpieczne i posiadają kopie zapasowe tworzone w czasie rzeczywistym. Menedżerowie działów zawsze posiadają informacje, których potrzebują. Grupa ma wyraźny obraz wszystkich firm, w które zainwestowała. Nie

ma nakładów kapitałowych na infrastrukturę informatyczną poza standardowymi komputerami PC i dostępem do internetu, a wypłaty dla działu IT nie zwiększają kosztów. Opłata za aplikację **evolve™** naliczana jest na podstawie liczby użytkowników aplikacji, więc koszty budżetowe założenia i planowanego rozwoju są łatwe do obliczenia.

Nic dziwnego, że Brian Lloyd jest zadowolony z wyboru aplikacji **evolve™**. „To naprawdę poważne traktowanie partnerstwa. Zauważyłem, że otrzymywane od nas informacje są uwzględniane w nowych wersjach i poprawkach do programu niezależnie od tego, czy o nie prosimy. Relacje między naszymi ludźmi i specjalistami obsługi klienta **evolve™** są doskonałe. System nigdy nas nie zawiódł i nigdy nie miałem negatywnych uwag ani na jego temat, ani na temat jego obsługi. Mówimy tu o wymagających specjalistach od rekrutacji działających w ciągłym napięciu, więc uważam to za prawdziwy sukces”.

**Dokładniejszych informacji udzieli Państwu:**  
**Łukasz Szostak, KEN Solutions sp. z o.o.,**  
**pl. Strzelecki 20, 50-224 Wrocław**  
**tel: +48 071-71-70-210, [info@evolvedb.pl](mailto:info@evolvedb.pl).**

---

## **KEN Solutions Sp. z o.o.**

pl. Strzelecki 20, 50-224 Wrocław  
KRS: 0000282686 | Regon: 020542524 | NIP: 8982113358  
tel: +48 071-71-70-210, [www.kensolutions.com](http://www.kensolutions.com)  
E-mail: [info@evolvedb.pl](mailto:info@evolvedb.pl) www: [evolvedb.pl](http://evolvedb.pl)

**Microsoft**  
**GOLD CERTIFIED**  
Partner